



## **COMUNICATO STAMPA**

Milano, 14 maggio 2019

### **RICAVI IN CRESCITA (+14,7%) E MIGLIORAMENTO DELL'UTILE NETTO DA OPERAZIONI CONTINUE**

- **Fatturato consolidato pari a €43,1 milioni, in crescita del 14,7% rispetto a €37,6 milioni nel Q1 2018**
- **Fatturato complessivo di Gruppo pari a €46 milioni, rispetto a €40,5 milioni nel Q1 2018 (+13,5%)**
- **Utile industriale lordo consolidato pari a €18,2 milioni, rispetto a €16,1 milioni nel Q1 2018 (+13,2%)**
- **Utile operativo consolidato pari a €4,7 milioni, rispetto a €4,2 milioni nel Q1 2018 (+11,1%)**
- **EBITDA consolidato pari a €6,6 milioni (15,3% sui ricavi consolidati) rispetto a 6,1 milioni di euro nel Q1 2018 (16,2% dei ricavi consolidati)**
- **Utile netto consolidato da operazioni continue pari a €3,2 milioni, in forte crescita rispetto a €1,9 milioni nel Q1 2018**
- **Posizione finanziaria netta consolidata positiva per 224,1 milioni di euro al 31 marzo 2019**

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Lainate (MI), ha approvato i risultati consolidati relativi al primo trimestre 2019 (1 gennaio – 31 marzo).

“Il trimestre è stato in crescita rispetto allo scorso anno, ma inferiore alle attese” – ha dichiarato l’**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** “I risultati trimestrali confermano comunque la solidità del Gruppo anche dopo la cessione del business della purificazione. La forza finanziaria consente di continuare gli sforzi per la crescita nel settore del *packaging* e per lo sviluppo del comparto medicale, che costituiscono i settori di riferimento per il Gruppo SAES”.

Nel primo trimestre 2019 il Gruppo SAES<sup>®</sup> ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 43,1 milioni di euro, in crescita del 14,7% rispetto al dato del primo trimestre 2018, pari a 37,6 milioni di euro. Scorporando l’**effetto positivo dei cambi** (+6,5%), il Gruppo ha registrato una **crescita organica** pari a +8,2%.

L’incremento organico è trainato sia dal comparto sicurezza e difesa, che continua a mostrare una progressiva crescita, sia anche da settori diversi tra loro, quali quelli medicale e dell’elettronica di consumo, che segnano analoghi tassi di crescita organica a due cifre.

Includendo nel fatturato di Gruppo anche la quota parte dei ricavi delle *joint venture*<sup>1</sup>, il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 46 milioni di euro, in crescita del 13,5% rispetto a 40,5 milioni di euro nel primo trimestre 2018, grazie esclusivamente al maggiore fatturato consolidato, mentre il fatturato delle *joint venture* è stato sostanzialmente in linea con il corrispondente periodo del 2018.

La crescita del fatturato consolidato ha consentito l’incremento dell’**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> (pari a 18,2 milioni di euro, rispetto a 16,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018), a fronte di una leggera contrazione nel **margine industriale lordo**<sup>3</sup> (42,2% nel primo trimestre 2019, rispetto a 42,8% nel corrispondente periodo del 2018), principalmente imputabile al comparto operativo Medical, in cui si sono verificate temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

<sup>1</sup> Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (46,73%).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2019 è stato pari a 4,6 milioni di euro, in crescita (+11,1%) rispetto a un utile operativo di 4,2 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio: tale crescita è principalmente imputabile all'incremento dell'utile industriale lordo. Si segnala, inoltre, che il dato del primo trimestre 2018 era favorito dal contributo a fondo perduto, pari a 1,1 milioni di euro<sup>4</sup>, concesso dallo Stato del Connecticut a Memry Corporation.

In termini percentuali, il **margin operativo** è stato pari a 10,8%, in leggero calo rispetto a 11,1% nel primo trimestre 2018, esclusivamente a causa del già citato contributo straordinario a Memry (8,1% il margine operativo del 2018, al netto di tale contributo).

L'**EBITDA<sup>5</sup> consolidato** è stato pari a 6,6 milioni di euro, rispetto a 6,1 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2018. La crescita è stata principalmente trainata dalle maggiori vendite nei comparti medicale, sicurezza e difesa ed elettronica di consumo. L'**EBITDA margin** del primo trimestre 2019 è stato pari a 15,3% e si confronta con un margine di 13,2% al 31 marzo 2018 al netto del contributo straordinario di Memry Corporation (16,2% l'**EBITDA margin** al 31 marzo 2018 includendo anche l'effetto positivo di tale contributo).

L'**utile netto consolidato da operazioni continue** è stato pari a 3,2 milioni di euro (7,4% dei ricavi), in forte crescita (+70,4%) rispetto a 1,9 milioni di euro (5% dei ricavi consolidati) nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, anche grazie ai proventi finanziari sui titoli acquistati per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione.

Si precisa che il risultato del primo trimestre 2018 comprendeva un **utile da operazioni discontinue** di 7 milioni di euro attribuibile al business della purificazione, ceduto nel giugno 2018. Sommando tale importo all'utile netto da operazioni continue, l'**utile netto consolidato** del primo trimestre 2018 era stato pari a 8,9 milioni di euro (23,6% dei ricavi). Nel primo trimestre 2019 l'utile netto derivante da operazioni discontinue è stato pari a zero.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2019 è pari a 224,1 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta consolidata al 31 dicembre 2018 positiva per 223,3 milioni di euro. L'incremento è principalmente imputabile alla già citata rivalutazione dei titoli in portafoglio, oltre alle cedole incassate su questi ultimi.

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

### **Eventi di rilievo nel primo trimestre 2019**

In data 18 marzo 2019 l'Assemblea Ordinaria di SAES Getters S.p.A., facendo seguito alla proposta del Consiglio di Amministrazione del 14 febbraio 2019, ha autorizzato un'Offerta Pubblica di Acquisto (OPA) volontaria parziale di massime n. 3.900.000 azioni ordinarie SAES Getters (pari al 17,7% della totalità delle azioni e al 26,6% delle azioni ordinarie), a un corrispettivo di euro 23 per azione (ex dividendo 2018), per un controvalore massimo complessivo pari a euro 89,7 milioni. Per ulteriori dettagli sull'OPA si rimanda al Documento di Offerta pubblicato sul sito internet della società all'indirizzo [www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/operazioni-straordinarie/opa-2019](http://www.saesgetters.com/it/investor-relations/area-investors/operazioni-straordinarie/opa-2019).

Nel primo trimestre 2019, ulteriori 100 milioni di euro di disponibilità liquide, in aggiunta ai 100 milioni di euro già allocati al 31 dicembre 2018, sono stati investiti nella costruzione di un portafoglio con un profilo d'investimento conservativo e in prevalenza con elevata flessibilità e liquidabilità, al fine di poter prontamente far fronte a eventuali esigenze future del Gruppo.

### **Business Unit Industrial**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial nel primo trimestre 2019 è stato pari a 20,4 milioni di euro, in crescita del 14,9% rispetto a 17,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2018. L'andamento valutario ha fatto registrare un effetto cambi positivo pari a +5,3%, al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 9,6%.

La crescita organica è stata principalmente trainata da:

- comparto dei dispositivi elettronici (**Business Electronic Devices**, +24,9%), grazie alle maggiori vendite di componenti getter per sensori a infrarossi per applicazioni di sorveglianza e di *building maintenance*;

<sup>4</sup> Il provento era stato contabilizzato nella voce "Altri proventi (oneri) netti".

<sup>5</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

- settore delle SMA per applicazioni industriali (Business SMA Industrial, +24,3%), principalmente trainato dalle vendite di filo educato per applicazioni *consumer electronics*;
- Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+25,7%), grazie alla crescita del comparto della dissipazione termica nei laser a semiconduttori (applicazioni legate alla difesa) e alle maggiori vendite di emettitori di elettroni per applicazioni medicali (dispositivi dedicati a terapie anti-tumorali);
- comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +14,6%), grazie ai maggiori investimenti nella difesa, principalmente in USA.

In crescita organica è stato anche il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (Business Healthcare Diagnostics, +13%), grazie all'espansione dei sistemi di diagnostica medica nei mercati a minore indice di sviluppo (Asia e Africa).

Per contro, sono stati in calo organico il:

- comparto delle pompe da vuoto (Business Solutions for Vacuum Systems, -6,9%), dove le maggiori vendite ai produttori di strumentazione analitica non sono riuscite a compensare la riduzione delle vendite nel campo degli acceleratori di particelle a causa dello slittamento di alcuni progetti;
- Business Functional Chemical Systems (-49,9%), a causa dei tempi necessari per l'introduzione dei nuovi prodotti dispensabili SAES per *display* OLED a matrice passiva di nuova generazione, attualmente in fase di qualifica presso i clienti asiatici.

Infine, in linea con l'intero esercizio 2018, risultano in calo organico i comparti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulated Devices) e delle lampade (Business Lamps).

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2019 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.633	2.974	22,2%	14,6%	7,6%
Electronic Devices	4.275	3.317	28,9%	24,9%	4,0%
Healthcare Diagnostics	1.202	1.023	17,5%	13,0%	4,5%
Lamps	1.070	1.430	-25,2%	-28,2%	3,0%
Thermal Insulated Devices	945	916	3,2%	-3,6%	6,8%
Solutions for Vacuum Systems	3.069	3.174	-3,3%	-6,9%	3,6%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.393	1.759	36,0%	25,7%	10,3%
SMA Industrial	3.655	2.838	28,8%	24,3%	4,5%
Functional Chemical Systems	182	338	-46,2%	-49,9%	3,7%
<b>Industrial</b>	<b>20.424</b>	<b>17.769</b>	<b>14,9%</b>	<b>9,6%</b>	<b>5,3%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial è stato pari a 10,4 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2019, in crescita del 15,7% rispetto a 9 milioni di euro nel primo trimestre 2018, grazie soprattutto all'ottima *performance* delle vendite nel settore dei dispositivi elettronici, nel comparto della sicurezza e difesa e in quello delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali.

In termini percentuali sul fatturato, il **marginale industriale lordo** è passato dal 50,5% al 50,8%: il forte incremento di marginalità nel comparto SMA industriale, correlato alle vendite di filo educato per applicazioni *consumer electronics*, è stato parzialmente compensato da un diverso e sfavorevole mix di vendita in quasi tutti gli altri business di questo settore operativo.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial è stato pari a 6,1 milioni di euro, in forte crescita (+33,5%) rispetto a 4,6 milioni di euro del primo trimestre 2018, grazie all'incremento del risultato industriale lordo e a spese operative invariate. Il **marginale operativo** è cresciuto dal 25,8% al 29,9%.

### **Business Unit Medical**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Medical è stato pari nel primo trimestre 2019 a 20,1 milioni di euro, in crescita (+22,8%) rispetto a 16,3 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018. L'effetto cambi è stato positivo per +9,1%, al netto del quale la crescita organica è stata pari a +13,7%, in linea con i tassi di crescita medi degli ultimi periodi e dovuta a incrementi di volumi sulle varie linee di prodotto.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	20.052	16.328	22,8%	13,7%	9,1%
<b>Medical</b>	<b>20.052</b>	<b>16.328</b>	<b>22,8%</b>	<b>13,7%</b>	<b>9,1%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Medical è stato pari a 7,5 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2019, in crescita dell'11,5% rispetto a 6,7 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 grazie all'aumento dei volumi. La **marginalità** è passata da 41,1% a 37,3% a causa di temporanee inefficienze produttive in Memry Corporation.

L'**utile operativo** della Business Unit Medical è stato pari a 5,4 milioni di euro (26,7% dei ricavi), rispetto a 5,7 milioni di euro (34,8% dei ricavi) del primo trimestre 2018. Si ricorda che lo scorso esercizio beneficiava di un contributo straordinario pari a 1,1 milioni di euro concesso dallo Stato del CT a Memry Corporation, al netto del quale il trimestre si sarebbe chiuso con un utile operativo pari a 4,6 milioni di euro (27,9% dei ricavi): il leggero calo della marginalità operativa, rispetto al valore pro-formato del 2018, è conseguenza della diminuzione della marginalità lorda, a fronte di spese operative invariate.

### **Business Unit Packaging**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Packaging è stato pari a 2,6 milioni di euro, in calo del 24,6% rispetto a ricavi pari a 3,5 milioni di euro nel primo trimestre del 2018.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

Il calo è attribuibile alla revisione del portafoglio prodotti, con *phase-out* di quelli non strategici e con minore marginalità, avviato nella seconda metà del 2018.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2019, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2018.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Solutions for Advanced Packaging	2.623	3.478	-24,6%	-24,6%	0,0%
<b>Packaging</b>	<b>2.623</b>	<b>3.478</b>	<b>-24,6%</b>	<b>-24,6%</b>	<b>0,0%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Packaging è stato pari a 0,3 milioni di euro (12% dei ricavi) nel primo trimestre 2019, sostanzialmente allineato rispetto a 0,4 milioni di euro (12,8% dei ricavi) nel corrispondente periodo del 2018, nonostante la contrazione del fatturato.

Analogamente, la **perdita operativa** del primo trimestre 2019 risulta allineata a quella del corrispondente periodo del 2018 (-0,6 milioni di euro, rispetto a una perdita pari a -0,5 milioni di euro nel 2018).

Si informa che SAES Coated Films S.p.A. sta collaborando con primarie società specializzate nel *converting* per lo sviluppo e la successiva commercializzazione di soluzioni di *flexible packaging* innovative ad alta barriera, riciclabili e compostabili, a sostegno dell'economia circolare.

### **Not Allocated Costs**

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

I **costi** nel primo trimestre 2019 sono stati pari a 6,2 milioni di euro e si sono incrementati di 0,6 milioni di euro rispetto al dato del primo trimestre 2018, pari a 5,6 milioni di euro, principalmente per effetto di maggiori spese generali e amministrative della Capogruppo (in particolare, maggiori compensi per gli Amministratori Esecutivi e costi di *severance*<sup>6</sup>).

\*\*\*

<sup>6</sup> Costi per *severance* pari a 0,3 milioni di euro nel primo trimestre 2019.

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 13,5 milioni di euro (31,4% dei ricavi) nel primo trimestre 2019, rispetto a 12,9 milioni di euro (34,4% dei ricavi) nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente.

L'incremento è principalmente concentrato nelle spese generali & amministrative e comprende maggiori compensi per gli Amministratori Esecutivi, oltre a costi di *severance* della Capogruppo pari a 0,3 milioni di euro.

Il saldo degli **altri proventi (oneri) netti** è stato sostanzialmente nullo (-12 migliaia di euro), rispetto a un saldo positivo pari a 1 milione di euro nel primo trimestre 2018. La variazione è principalmente imputabile al ricavo, pari a 1,1 milioni di euro, contabilizzato nello scorso esercizio dalla consociata americana Memry Corporation a seguito della trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine esercizio 2014 in contributo a fondo perduto.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato positivo per 1,5 milioni di euro, contro un saldo negativo di -0,1 milioni di euro nel primo trimestre del 2018. La variazione positiva è principalmente attribuibile ai proventi finanziari sui titoli acquistati per investimento della liquidità derivante dall'operazione straordinaria di cessione del business della purificazione.

La perdita derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto ammonta complessivamente a -0,6 milioni di euro, quasi esclusivamente attribuibile alla *joint venture* Flexterra, e si confronta con un costo pari a -0,2 milioni di euro nel precedente esercizio, sempre principalmente attribuibile a quest'ultima.

Per maggiori dettagli si rinvia alla specifica sezione dedicata alle *joint venture*.

La somma algebrica delle **differenze cambio** ha registrato nel corso del primo trimestre 2019 un saldo lievemente positivo e pari a 47 migliaia di euro, da confrontarsi con un valore negativo di -0,2 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio precedente. Entrambi i saldi sono principalmente imputabili all'effetto delle fluttuazioni del dollaro rispetto all'euro su operazioni di natura commerciale, anche infragruppo.

Le **imposte sul reddito** nel primo trimestre dell'esercizio 2019 sono state pari a 2,4 milioni di euro, rispetto a 1,7 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio.

Il **tax rate** di Gruppo è pari a 43,3% nel primo trimestre dell'esercizio corrente, ancora elevato poiché sia la Capogruppo, sia SAES Coated Films S.p.A., in analogia con l'esercizio 2018, chiudono il periodo corrente con un imponibile fiscale negativo, non valorizzato come attività per imposte anticipate.

L'**utile derivante da operazioni discontinue** è stato pari a zero nel primo trimestre 2019 e si confronta con un utile derivante da operazioni discontinue pari a 7 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio precedente, coincidente con l'utile netto generato dal business della purificazione dal 1 gennaio al 31 marzo 2018 (business ceduto a Entegris, Inc. in data 25 giugno 2018).

L'**utile netto consolidato** del primo trimestre 2019 è stato pari a 3,2 milioni di euro (7,4% dei ricavi consolidati) e si confronta con un utile netto da operazioni continue pari a 1,9 milioni di euro (5% dei ricavi consolidati) nel primo trimestre dell'esercizio precedente. Tale importo, sommato al sopra citato utile netto da operazioni discontinue (7 milioni di euro), portava a un valore di utile netto consolidato nel primo trimestre 2018 pari a 8,9 milioni di euro (23,6% dei ricavi).

Nel primo trimestre 2019 l'**utile netto per azione** ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,1386 ed euro 0,1552; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,3973 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,4139 nel primo trimestre 2018.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2019 è pari a 224,1 milioni di euro e si confronta con una posizione finanziaria netta consolidata al 31 dicembre 2018 positiva per 223,3 milioni di euro. L'incremento è principalmente imputabile alla già citata rivalutazione dei titoli in portafoglio, oltre alle cedole incassate su questi ultimi.

L'autofinanziamento del trimestre è stato per buona parte assorbito dall'incremento del capitale circolante netto (incremento dei crediti commerciali principalmente nel business del Nitinol e in quello della sicurezza e difesa, oltre alla riduzione dei debiti della Capogruppo che alla fine dello scorso esercizio includevano debiti per investimenti in una nuova linea produttiva pilota nel settore *advanced packaging*) e, pertanto, i flussi di cassa operativi hanno solo parzialmente coperto gli esborsi per l'attività d'investimento. A tal proposito, si segnala che il *capex* del trimestre corrente, pari a 3,5 milioni di euro, è stato superiore alla media usuale del Gruppo per investimenti volti a potenziare la capacità produttiva di Memry Corporation.

L'impatto dei cambi è stato positivo per circa 0,8 milioni di euro, principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del dollaro USA, sia del renminbi cinese al 31 marzo 2019, rispetto a fine esercizio 2018, sulle disponibilità liquide in tali valute.

\*\*\*

### Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano leghe a memoria di forma, in sostituzione del motore. Si segnala che nel corso del mese di marzo, è stato avviato il processo di liquidazione della controllata Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., il cui termine è previsto entro la fine dell'esercizio. Non si prevede alcun effetto negativo materiale sul conto economico consolidato della *joint venture*.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo trimestre 2019 ricavi netti pari a 5,5 milioni di euro, sostanzialmente allineati rispetto a 5,6 milioni di euro del primo trimestre 2018 e per la maggior parte attribuibili al business del *seat comfort*.

Il periodo si è chiuso con un risultato netto in sostanziale pareggio (-93 migliaia di euro), anch'esso in linea con il primo trimestre del precedente esercizio (-61 migliaia di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions (100%)</b>	<b>1° trimestre 2019</b>	<b>1° trimestre 2018</b>
Ricavi netti	5.506	5.626
Costo del venduto	(4.410)	(4.412)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>1.096</b>	<b>1.214</b>
Totale spese operative	(1.054)	(1.100)
Altri proventi (oneri) netti	28	215
<b>Risultato operativo</b>	<b>70</b>	<b>329</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(144)	(129)
Utili (perdite) netti su cambi	27	(92)
Imposte sul reddito	(46)	(169)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(93)</b>	<b>(61)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2019 della *joint venture* è pari a -47 migliaia di euro (-31 migliaia di euro nel primo trimestre 2018). In analogia con il 31 marzo 2018, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 31 marzo 2019 di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

### Flexterra

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è stata costituita a fine 2016 come *start-up* di sviluppo con l'obiettivo della progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili. Flexterra, Inc. controlla interamente Flexterra Taiwan Co., Ltd.

Nel corso dell'esercizio 2018 il progetto Flexterra ha compiuto significativi progressi.

A fine maggio 2018, Flexterra, in collaborazione con E Ink, importante produttore di schermi elettroforetici, ha presentato al SID di Los Angeles il primo *display* elettroforetico completamente flessibile, che utilizza la tecnologia e i materiali sviluppati da Flexterra. Nei mesi successivi Flexterra ha siglato un *Joint Development Agreement* con un primario operatore nel settore degli schermi elettroforetici. Il *partner* con il quale Flexterra sta sviluppando l'innovazione di prodotto ha già investito in strutture produttive e sta portando avanti la fase d'industrializzazione del prodotto, con l'inizio della produzione previsto nella seconda metà del 2019.

SAES attualmente detiene il 46,73% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

Flexterra, che si qualifica come una *joint venture*, ha chiuso il primo trimestre 2019 con una perdita netta pari a -1,3 milioni di euro, rispetto a -0,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2018 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative, consulenze, costi correlati alla gestione dei brevetti e ammortamenti sui beni intangibili, inclusa la proprietà intellettuale).

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra (100%)</b>	<b>1° trimestre 2019</b>	<b>1° trimestre 2018</b>
Ricavi netti	7	7
Costo del venduto	(1)	(1)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>6</b>	<b>6</b>
Totale spese operative	(1.130)	(844)
Altri proventi (oneri) netti	0	0
<b>Risultato operativo</b>	<b>(1.124)</b>	<b>(838)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	1	(12)
Utili (perdite) netti su cambi	(24)	27
Imposte sul reddito	(175)	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(1.322)</b>	<b>(823)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2019 della *joint venture* è pari a -0,6 milioni di euro (-0,3 milioni di euro nel primo trimestre 2018<sup>7</sup>).

### **Riclassifiche sui saldi al 31 marzo 2018**

Per meglio riflettere la struttura organizzativa interna di Gruppo, a partire dal 1 gennaio 2019, i ricavi e i costi del comparto delle leghe a memoria di forma per applicazioni industriali, unitamente a quelli del comparto Functional Chemical Systems (ex Organic Electronics), sono stati classificati all'interno della Business Unit Industrial.

Si evidenzia, inoltre, la nuova denominazione di tutti i comparti operativi, per una maggiore chiarezza informativa.

I valori al 31 marzo 2018 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

Infine, a seguito del perfezionamento a fine giugno 2018 dell'operazione di cessione del business della purificazione dei gas, i ricavi e i costi del primo trimestre 2018 afferenti al business oggetto di cessione, unitamente ai costi di consulenza correlati a tale operazione straordinaria, sono stati riclassificati nell'apposita voce di conto economico "Risultato derivante da operazioni discontinue". Il business residuale del comparto *gas purification*, che include esclusivamente le vendite della Capogruppo di materia prima e componenti getter per l'impiego nella realizzazione dei purificatori, essendo ormai immateriale, è stato nell'esercizio 2019 accorpato al Business Electronic Devices. Anche in questo caso, i valori del primo trimestre 2018 sono stati riclassificati per consentire un confronto omogeneo con il 2019.

### **Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre**

In data 1 maggio 2019, a esito positivo della *due diligence* e dell'*environmental assessment*, Memry Corporation ha finalizzato l'acquisto dell'immobile situato a Bethel (CT), per un valore pari a 5,8 milioni di dollari. Si ricorda che Memry Corporation, a fine esercizio 2018, aveva già versato un anticipo pari a 0,3 milioni di dollari.

In data 2 maggio 2019 è stato pubblicato il Documento di Offerta relativo all'Offerta Pubblica di Acquisto (OPA) volontaria parziale promossa da SAES Getters S.p.A. e avente come oggetto massime n. 3.900.000 azioni ordinarie della medesima società (il medesimo documento era stato approvato da Consob in data 30 aprile 2019).

Il periodo di adesione all'OPA, concordato con Borsa Italiana S.p.A., ha avuto inizio il giorno 6 maggio 2019 e terminerà il giorno 24 maggio 2019, salvo proroghe. La data di pagamento del corrispettivo, pari a 23 euro per ciascuna azione ordinaria portata in adesione all'OPA e ritirata, è il 31 maggio 2019.

Ai fini dell'emissione della garanzia di esatto adempimento degli obblighi dell'Offerta e a fronte della copertura dell'esborso massimo, oltre che delle commissioni e spese connesse all'OPA, in data 17 aprile 2019 la Capogruppo ha sottoscritto con Mediobanca – Banca di Credito Finanziario S.p.A. un finanziamento a medio lungo termine per un ammontare complessivo massimo pari a 95 milioni di euro. Il finanziamento ha durata massima quinquennale e prevede il pagamento trimestrale di interessi al tasso fisso dell'1,2% annuo. Il rimborso è possibile in unica soluzione alla data finale, oppure è consentito in ogni momento attraverso rimborsi volontari parziali per un importo minimo pari a 5 milioni di euro e multipli di 1 milione di euro. In caso di rimborsi anticipati, la Capogruppo dovrà corrispondere a

<sup>7</sup> Si segnala che al 31 marzo 2018 SAES deteneva il 33,79% del capitale sociale di Flexterra, Inc.

Mediobanca, oltre all'importo oggetto di rimborso, anche l'eventuale valore *mark-to-market* – se negativo – del derivato *IRS* stipulato dall'ente finanziatore a copertura del rischio di fluttuazione del tasso d'interesse; in caso di *mark-to-market* positivo, quest'ultimo sarà riconosciuto a SAES da Mediobanca.

È previsto un unico *covenant* finanziario (posizione finanziarie netta consolidata positiva) soggetto a verifica semestrale. Il finanziamento è garantito da pegni su *asset* finanziari del Gruppo.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Manteniamo un *outlook* positivo sull'anno, con una costante attenzione al recente incremento delle incertezze e delle tensioni su scala internazionale.

\*\*\*

Si precisa che i dati sono tratti dall'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2019, non sottoposta a revisione contabile. Tale documento sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della società ([www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari](http://www.saesgetters.com/it/investor/investor-relations/documenti-finanziari)), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato IInfo ([www.Iinfo.it](http://www.Iinfo.it)) entro la giornata odierna.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Giulio Canale*

\*\*\*

### **SAES Group**

*Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, il Gruppo SAES® è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 70 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.*

*Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha ampliato il proprio campo di attività rivolgendosi al mercato dei materiali avanzati, in particolare quello delle leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando sottoposti a trattamento termico. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore automotive).*

*Più recentemente, SAES ha ampliato il proprio business, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui dispositivi medici impiantabili e diagnostica per immagini a stato solido. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio alimentare evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per active packaging e intende competere con soluzioni totalmente riciclabili e biodegradabili.*

*Una capacità produttiva totale distribuita in dieci stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.000 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.*

*Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati nell'hinterland milanese.*

*SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento STAR.*

*Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: [www.saesgroup.com](http://www.saesgroup.com).*

**Contatti:**

**Emanuela Foglia**

**Investor Relations Manager**

Tel. +39 02 93178 273

E-mail: investor\_relations@saes-group.com

**Ufficio Stampa Corporate**

**Close to Media**

Tel. +39 02 70006237

**Loredana Caponio**

E-mail: loredana.caponio@closetomedia.it

**Sofia Crosta**

E-mail: sofia.crosta@closetomedia.it

**Legenda:**

<b>Industrial Business Unit</b>	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulated Devices	Prodotti per l'isolamento termico
Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Functional Chemical Systems	Materiali getter integrati in matrici polimeriche per applicazioni di elettronica organica e ibrida, fotonica e dispositivi medicali impiantabili
SMA Industrial	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> )
<b>Medical Business Unit</b>	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
<b>Packaging Business Unit</b>	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore dell' <i>active packaging</i>

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	3.633	2.974	22,2%	14,6%	7,6%
Electronic Devices	4.275	3.317	28,9%	24,9%	4,0%
Healthcare Diagnostics	1.202	1.023	17,5%	13,0%	4,5%
Lamps	1.070	1.430	-25,2%	-28,2%	3,0%
Thermal Insulated Devices	945	916	3,2%	-3,6%	6,8%
Solutions for Vacuum Systems	3.069	3.174	-3,3%	-6,9%	3,6%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	2.393	1.759	36,0%	25,7%	10,3%
SMA Industrial	3.655	2.838	28,8%	24,3%	4,5%
Functional Chemical Systems	182	338	-46,2%	-49,9%	3,7%
<b>Industrial</b>	<b>20.424</b>	<b>17.769</b>	<b>14,9%</b>	<b>9,6%</b>	<b>5,3%</b>
Nitinol for Medical Devices	20.052	16.328	22,8%	13,7%	9,1%
<b>Medical</b>	<b>20.052</b>	<b>16.328</b>	<b>22,8%</b>	<b>13,7%</b>	<b>9,1%</b>
Solutions for Advanced Packaging	2.623	3.478	-24,6%	-24,6%	0,0%
<b>Packaging</b>	<b>2.623</b>	<b>3.478</b>	<b>-24,6%</b>	<b>-24,6%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Totale</b>	<b>43.099</b>	<b>37.575</b>	<b>14,7%</b>	<b>8,2%</b>	<b>6,5%</b>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
Italia	902	1.224
Europa	8.675	10.488
Nord America	26.012	19.447
Giappone	1.310	1.617
Corea del sud	235	425
Cina	4.613	2.535
Altri Asia	929	1.384
Altri	423	455
<b>Totale</b>	<b>43.099</b>	<b>37.575</b>

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>43.099</b>	<b>37.575</b>	<b>5.524</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	2.753	2.813	(60)
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	276	280	(4)
Fatturato pro-quota <i>joint venture</i> Flexterra	3	2	1
Eliminazioni infragruppo	(147)	(160)	13
Altri aggiustamenti	(12)	(10)	(2)
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>45.972</b>	<b>40.500</b>	<b>5.472</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018 riclassificato (*)
<b>Ricavi netti</b>	<b>43.099</b>	<b>37.575</b>
Costo del venduto	(24.911)	(21.508)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>18.188</b>	<b>16.067</b>
	Spese di ricerca e sviluppo	(2.665)
	Spese di vendita	(3.131)
	Spese generali e amministrative	(7.740)
Totale spese operative	(13.536)	(12.934)
Altri proventi (oneri) netti	(12)	1.043
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>4.640</b>	<b>4.176</b>
Interessi e proventi finanziari netti	1.651	(133)
Svalutazione di crediti finanziari e altre attività finanziarie	(118)	0
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(615)	(246)
Utili (perdite) netti su cambi	47	(210)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>5.605</b>	<b>3.587</b>
Imposte sul reddito	(2.427)	(1.722)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>3.178</b>	<b>1.865</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	7.018
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>3.178</b>	<b>8.883</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>3.178</b>	<b>8.883</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018 riclassificato (*)
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>3.178</b>	<b>8.883</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	2.238	(2.691)
Differenze di conversione relative a società valutate con il metodo del patrimonio netto	185	0
Totale differenze di conversione	2.423	(2.691)
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>2.423</b>	<b>(2.691)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>2.423</b>	<b>(2.691)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>5.601</b>	<b>6.192</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	5.601	6.192
- Terzi	0	0

(\*) Alcuni importi esposti nella colonna non coincidono con quanto riportato nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2018 poiché riflettono le riclassifiche correlate alla cessione del business della purificazione dei gas (finalizzata in data 25 giugno 2018 e identificata come "major line of business").

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial		Medical		Packaging		Not Allocated Costs		TOTALE	
	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
Ricavi netti	20.424	17.769	20.052	16.328	2.623	3.478	0	0	43.099	37.575
Costo del venduto	(10.040)	(8.792)	(12.563)	(9.613)	(2.309)	(3.034)	1	(69)	(24.911)	(21.508)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>10.384</b>	<b>8.977</b>	<b>7.489</b>	<b>6.715</b>	<b>314</b>	<b>444</b>	<b>1</b>	<b>(69)</b>	<b>18.188</b>	<b>16.067</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(4.269)	(4.396)	(2.132)	(1.037)	(930)	(953)	(6.217)	(5.505)	(13.548)	(11.891)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>6.115</b>	<b>4.581</b>	<b>5.357</b>	<b>5.678</b>	<b>(616)</b>	<b>(509)</b>	<b>(6.216)</b>	<b>(5.574)</b>	<b>4.640</b>	<b>4.176</b>

**EBITDA**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>4.640</b>	<b>4.176</b>
Ammortamenti	1.939	1.805
Svalutazione immobilizzazioni	1	80
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	(3)	12
<b>EBITDA</b>	<b>6.577</b>	<b>6.073</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>15,3%</i>	<i>16,2%</i>

**Utile (Perdita) netto consolidato per azione**

(Importi espressi in euro)

	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,1386	0,3973
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,1552	0,4139

\*\*\*

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2019	31 dicembre 2018
Immobilizzazioni materiali	56.029	53.832
Immobilizzazioni immateriali	45.756	45.290
Titoli in portafoglio	101.225	99.843
Altre attività non correnti	17.538	17.401
Attività correnti	218.662	218.394
<b>Totale Attivo</b>	<b>439.210</b>	<b>434.760</b>
Patrimonio netto di Gruppo	346.821	341.220
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>346.821</b>	<b>341.220</b>
Passività non correnti	28.232	28.187
Passività correnti	64.157	65.353
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>439.210</b>	<b>434.760</b>

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 marzo 2019</b>	<b>31 dicembre 2018</b>	<b>30 settembre 2018</b>	<b>30 giugno 2018</b>	<b>31 marzo 2018 riclassificato (*)</b>
Cassa	7	9	8	11	11
Altre disponibilità liquide	72.669	170.592	275.039	302.633	24.080
<b>Liquidità</b>	<b>72.676</b>	<b>170.601</b>	<b>275.047</b>	<b>302.644</b>	<b>24.091</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	1	1	1.019	897	877
Titoli in portafoglio	95.849	0	0	0	0
Altri crediti finanziari correnti	575	0	0	0	0
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>96.425</b>	<b>1</b>	<b>1.019</b>	<b>897</b>	<b>877</b>
Debiti bancari correnti	(27.458)	(27.353)	(27.508)	(28.381)	(11.549)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(5.464)	(5.438)	(5.477)	(10.358)	(10.458)
Altri debiti finanziari correnti (*)	(838)	(1.049)	(1.253)	(1.882)	(1.739)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(33.760)</b>	<b>(33.840)</b>	<b>(34.238)</b>	<b>(40.621)</b>	<b>(23.746)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>135.341</b>	<b>136.762</b>	<b>241.828</b>	<b>262.920</b>	<b>1.222</b>
Crediti finanziari verso parti correlate non correnti	49	49	8.049	8.049	8.049
Titoli in portafoglio	101.225	99.843	0	0	0
<b>Crediti finanziari non correnti</b>	<b>101.274</b>	<b>99.892</b>	<b>8.049</b>	<b>8.049</b>	<b>8.049</b>
Debiti bancari non correnti	(12.520)	(13.344)	(15.231)	(21.981)	(24.808)
Altri debiti finanziari non correnti (*)	0	0	0	0	0
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(12.520)</b>	<b>(13.344)</b>	<b>(15.231)</b>	<b>(21.981)</b>	<b>(24.808)</b>
<b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>	<b>88.754</b>	<b>86.548</b>	<b>(7.182)</b>	<b>(13.932)</b>	<b>(16.759)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>224.095</b>	<b>223.310</b>	<b>234.646</b>	<b>248.988</b>	<b>(15.537)</b>

(\*) Si segnala che gli "Altri debiti finanziari" di SAES Pure Gas, Inc. aperti al 31 marzo 2018 non sono stati inclusi, come se fossero stati riclassificati in conformità all'IFRS 5 nella voce "Passività destinate alla vendita e cessate".

**Rendiconto finanziario consolidato**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° trimestre 2019</b>	<b>1° trimestre 2018</b>
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni continue	3.178	1.865
Utile (perdita) netto del periodo da operazioni discontinue	0	7.018
Imposte correnti	2.754	2.343
Variazione delle imposte differite	(327)	(483)
Ammortamento e svalutazione di attività non correnti	1.938	2.075
Minusvalenze (plusvalenze) da cessione di immobilizzazioni	0	0
Oneri accessori alla cessione del business purificazione	0	532
(Proventi) oneri finanziari netti	(918)	398
Altri oneri non monetari	(1.205)	(2.339)
	<b>5.420</b>	<b>11.409</b>
Variazione delle attività e passività correnti	(3.083)	(8.376)
Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di quiescenza	(64)	(38)
Proventi finanziari incassati, al netto degli interessi pagati	(50)	(82)
Imposte pagate	(416)	(613)
<b>Fondi generati da (impiegati in) attività operativa</b>	<b>1.807</b>	<b>2.300</b>
Acquisto di immobilizzazioni materiali e immateriali, al netto delle cessioni	(3.510)	(1.675)
Aggiustamento sul prezzo di cessione del business della purificazione	(1.095)	0
Aggiustamento corrispettivo per l'acquisto di quote di società controllate	0	(75)
Corrispettivo pagato per l'acquisto di rami d'azienda	0	(21)
Oneri monetari accessori alla cessione del business purificazione	0	(532)
<b>Fondi generati da (impiegati in) investimenti</b>	<b>(4.605)</b>	<b>(2.303)</b>
Debiti finanziari accesi, al netto dei rimborsi	(587)	(5.942)
Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo	0	(325)
Pagamento di dividendi	0	0
Acquisto di titoli in portafoglio, al netto dei disinvestimenti	(95.845)	0
Proventi su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni	278	0
Interessi e altri oneri pagati su debiti finanziari	(36)	(167)
Altri debiti/crediti finanziari	46	0
<b>Fondi generati da (impiegati in) operazioni finanziarie</b>	<b>(96.144)</b>	<b>(6.434)</b>
Differenze cambio da conversione bilanci in valuta estera	913	(332)
<b>Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide nette</b>	<b>(98.029)</b>	<b>(6.769)</b>
Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo	170.394	27.312
<b>Disponibilità liquide nette alla fine del periodo</b>	<b>72.365</b>	<b>20.543</b>

\*\*\*

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 marzo 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	3.488	3.510
Attivo corrente	1.683	1.297
<b>Totale Attivo</b>	<b>5.171</b>	<b>4.807</b>
Passivo non corrente	4.000	4.000
Passivo corrente	2.779	2.360
<b>Totale Passivo</b>	<b>6.779</b>	<b>6.360</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(1.553)	(992)
Utile (perdita) del periodo	(47)	(537)
Altri utili (perdite) complessivi	(9)	(24)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(1.609)</b>	<b>(1.553)</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
Ricavi netti	2.753	2.813
Costo del venduto	(2.205)	(2.206)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>548</b>	<b>607</b>
Totale spese operative	(527)	(550)
Altri proventi (oneri) netti	14	108
<b>Risultato operativo</b>	<b>35</b>	<b>165</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(72)	(65)
Utili (perdite) netti su cambi	14	(46)
Imposte sul reddito	(23)	(85)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(47)</b>	<b>(31)</b>
Differenze di conversione	(9)	45
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>(56)</b>	<b>14</b>

**SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 marzo 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	163	161
Attivo corrente	732	813
<b>Totale Attivo</b>	<b>895</b>	<b>974</b>
Passivo non corrente	163	151
Passivo corrente	481	574
<b>Totale Passivo</b>	<b>644</b>	<b>725</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	249	232
Utile (perdita) del periodo	2	25
Altri utili (perdite) complessivi	0	(8)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>251</b>	<b>249</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	1° trimestre 2019	1° trimestre 2018
Ricavi netti	276	280
Costo del venduto	(229)	(193)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>47</b>	<b>87</b>
Totale spese operative	(47)	(38)
Altri proventi (oneri) netti	2	(0)
<b>Risultato operativo</b>	<b>2</b>	<b>49</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(3)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	3	(13)
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>2</b>	<b>32</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>2</b>	<b>32</b>

**Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Situazione patrimoniale finanziaria	31 marzo 2019	31 dicembre 2018
Attivo non corrente	7.093	6.140
Attivo corrente	2.303	3.732
<b>Totale Attivo</b>	<b>9.396</b>	<b>9.872</b>
Passivo non corrente	48	47
Passivo corrente	174	227
<b>Totale Passivo</b>	<b>222</b>	<b>274</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	9.455	10.628
Riserva per piani di stock option	150	143
Utile (perdita) del periodo	(617)	(1.498)
Altri utili (perdite) complessivi	186	325
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>9.174</b>	<b>9.598</b>

Prospetto dell'utile (perdita)	1° trimestre 2019 (46,73%)	1° trimestre 2018 (33,79%)
Ricavi netti	3	2
Costo del venduto	0	0
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>3</b>	<b>2</b>
Totale spese operative	(528)	(285)
Altri proventi (oneri) netti	0	0
<b>Risultato operativo</b>	<b>(525)</b>	<b>(283)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	0	(4)
Utili (perdite) netti su cambi	(10)	9
Imposte sul reddito	(82)	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(617)</b>	<b>(278)</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2019							Utile (perdita) complessivo
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	46,73% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	
Ricavi netti	43.099	2.753	(137)	276	(22)	3		45.972
Costo del venduto	(24.911)	(2.205)	137	(229)	22	0		(27.186)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>18.188</b>	<b>548</b>	<b>0</b>	<b>47</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>0</b>	<b>18.786</b>
Totale spese operative	(13.536)	(527)		(47)		(528)		(14.638)
Altri proventi (oneri) netti	(12)	14		2		0		4
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>4.640</b>	<b>35</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>(525)</b>	<b>0</b>	<b>4.152</b>
Interessi e proventi finanziari netti	1.533	(72)	59	(3)		0		1.517
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(615)		0		(2)		617	0
Utili (perdite) netti su cambi	47	14		0		(10)		49
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>5.605</b>	<b>(24)</b>	<b>59</b>	<b>(1)</b>	<b>(2)</b>	<b>(535)</b>	<b>617</b>	<b>5.718</b>
Imposte sul reddito	(2.427)	(23)		3		(82)		(2.529)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>3.178</b>	<b>(47)</b>	<b>59</b>	<b>2</b>	<b>(2)</b>	<b>(617)</b>	<b>617</b>	<b>3.190</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0							0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>3.178</b>	<b>(47)</b>	<b>59</b>	<b>2</b>	<b>(2)</b>	<b>(617)</b>	<b>617</b>	<b>3.190</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>3.178</b>	<b>(47)</b>	<b>59</b>	<b>2</b>	<b>(2)</b>	<b>(617)</b>	<b>617</b>	<b>3.190</b>

\*\*\*

**Riclassifiche saldi economici 1° trimestre 2018**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2018	Riclassifiche per cessione business purificazione	1° trimestre 2018 riclassificato
<b>Ricavi netti</b>	<b>63.236</b>	<b>(25.661)</b>	<b>37.575</b>
Costo del venduto	(36.701)	15.193	(21.508)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>26.535</b>	<b>(10.468)</b>	<b>16.067</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(3.703)	991	(2.712)
Spese di vendita	(4.249)	1.231	(3.018)
Spese generali e amministrative	(8.250)	1.046 (*)	(7.204)
Totale spese operative	(16.202)	3.268	(12.934)
Altri proventi (oneri) netti	1.043	0	1.043
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.376</b>	<b>(7.200)</b>	<b>4.176</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(152)	19	(133)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(246)	0	(246)
Utili (perdite) netti su cambi	(235)	25	(210)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>10.743</b>	<b>(7.156)</b>	<b>3.587</b>
Imposte sul reddito	(1.860)	138	(1.722)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.883</b>	<b>(7.018)</b>	<b>1.865</b>
Utile (perdita) derivante da operazioni discontinue	0	7.018	7.018
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.883</b>	<b>0</b>	<b>8.883</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.883</b>	<b>0</b>	<b>8.883</b>

(\*) La voce include i costi di consulenza correlati all'operazione di cessione del business della purificazione (pari a 532 migliaia di euro).

## Riclassifiche saldi economici 1° trimestre 2018

(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial			Medical			Packaging			Not Allocated Costs			TOTALE				
	1° trimestre 2018	Riclassifiche comparti operativi	Riclassifiche per cessione business purificazione	1° trimestre 2018 riclassificato	1° trimestre 2018	Riclassifiche comparti operativi	1° trimestre 2018 riclassificato	1° trimestre 2018	Riclassifiche comparti operativi	1° trimestre 2018 riclassificato	1° trimestre 2018	Riclassifiche comparti operativi	1° trimestre 2018 riclassificato	1° trimestre 2018	Riclassifiche per cessione business purificazione	1° trimestre 2018 riclassificato	
Ricavi netti	40.254	3.176	(25.661)	17.769	19.166	(2.838)	16.328	3.478	0	3.478	338	(338)	0	63.236	0	(25.661)	37.575
Costo del venduto	(22.071)	(1.914)	15.193	(8.792)	(11.349)	1.736	(9.613)	(3.034)	0	(3.034)	(247)	178	(69)	(36.701)	0	15.193	(21.508)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>18.183</b>	<b>1.262</b>	<b>(10.468)</b>	<b>8.977</b>	<b>7.817</b>	<b>(1.102)</b>	<b>6.715</b>	<b>444</b>	<b>0</b>	<b>444</b>	<b>91</b>	<b>(160)</b>	<b>(69)</b>	<b>26.535</b>	<b>0</b>	<b>(10.468)</b>	<b>16.067</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(6.312)	(1.352)	3.268	(4.396)	(1.675)	638	(1.037)	(953)	0	(953)	(6.219)	714	(5.505)	(15.159)	0	3.268	(11.891)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.871</b>	<b>(90)</b>	<b>(7.200)</b>	<b>4.581</b>	<b>6.142</b>	<b>(464)</b>	<b>5.678</b>	<b>(509)</b>	<b>0</b>	<b>(509)</b>	<b>(6.128)</b>	<b>554</b>	<b>(5.574)</b>	<b>11.376</b>	<b>0</b>	<b>(7.200)</b>	<b>4.176</b>